

Coyunturas y Tendencias de la Economía Caleña

Cali es reconocida como una de las principales economías de Colombia, es una de las ciudades que jalona el crecimiento y desarrollo económico del Valle del Cauca. Según datos del DANE aporta el 47% del valor agregado del departamento, además, incide en las dinámicas nacionales en este ámbito, toda vez que el departamento participa del 9,8% del Producto Interno Bruto del país. Al momento de iniciar el periodo del gobierno “Puro Corazón por Cali” para el primer trimestre del año 2020, el crecimiento económico de la ciudad fue de alrededor de 0,8% en comparación con el mismo trimestre del año 2019, de acuerdo con el reporte del IMAE. Cifra afectada por las expectativas y medidas previas y posterior confinamiento estricto tras el primer caso de la COVID-19 a nivel nacional el 6 de marzo de 2020.

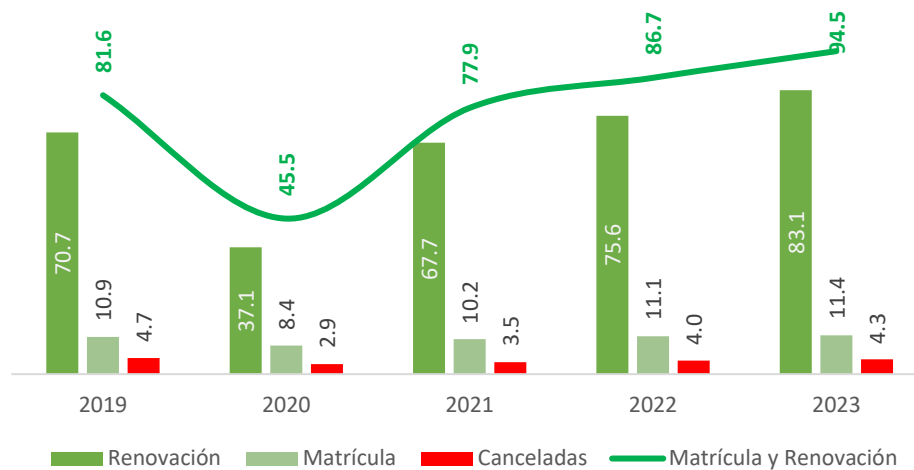
Balance de la Evolución del Tejido Empresarial Formal e Informal en Santiago de Cali

Antes de la pandemia se tiene un tejido empresarial formal —medido por el registro ante cámara de comercio compuesto— compuesto por 81,6mil empresas, de estas 70,7mil eran empresas renovadas (es decir, empresas que teniendo registro previo pagaron los derechos de renovación en 2019) y las empresas nuevas fueron 10,9mil, durante este año 2019 se cancelaron 4,7mil empresas. Ver gráfico 1.

Los efectos de la pandemia en el año 2020 son evidentes, las empresas renovadas y matriculadas caen a sólo 45,5mil empresas. Las empresas renovadas cayeron estrepitosamente a sólo 37,1mil (una contracción de casi el 48%). No obstante, hay que tener cuidado con el indicador pues la no renovación del registro no implica el cierre de la empresa y, en ese sentido, este indicador refleja la dificultad en el flujo de caja del 48% de las empresas que no pudieron (o no lo hicieron) la renovación porque realmente no dejaron de operar). Con todo, lo concreto es que cerca de 33,6mil empresas formales se vieron afectadas en su flujo de caja en 2020 sem I si se compara con el año 2019. Ver gráfico 1.

Es en ese mismo sentido es relevante señalar además que la contracción de las matrículas canceladas es del 38% en 2020 comparado con 2019. Resultado que parecería contraintuitivo, pero refleja exactamente el problema del flujo de caja a corto plazo, la cancelación de los registros también tiene costos y es una decisión que se toma más a largo o mediano plazo. Dicho de otra forma, una empresa primero deja de operar y sólo posteriormente cancela el registro. Ver gráfico 1.

Gráfico 1. Tejido Empresarial Formal Cali. (Sem I 2019-2023)



Fuente. Elabora Centro de Inteligencia Económica y Competitividad con base en Cámara de Comercio de Cali

Ahora bien, es claro que el año 2021 fue, desde el punto de vista de las empresas formales uno de reactivación pues si bien se incrementan los índices de matrícula y renovación no se alcanzan de forma conjunta los niveles prepandemia —quizá lastrados por el estallido social de mayo del 21.

La recuperación del tejido empresarial se consolida sólo hasta el 2022 y la tendencia muestra que no solamente el tejido se ha recuperado, sino que además presenta un balance superior al de prepandemia. Así la ciudad cierra el semestre I de 2023 con 94,5mil empresas renovadas y matriculadas (15,8% más que en 2019) de las cuales 83,1mil son renovadas (17,5% más que en 2019) y 11,6mil son matriculadas (4,6% más que en 2019).

Dicho de otra forma, se cierra el 2023 con cifras superiores a las recibidas en el año 2019, lo cual refleja la capacidad de la ciudad y su empresariado para enfrentar los choques como la Covid-19 y el estallido social con resiliencia y capacidad no solo de recuperación, sino que además de creación de empresa.

Ahora bien, la tabla 1 informa que el tejido empresarial formal tiene una estructura estable en el tiempo y está compuesto principalmente de empresas micro —cerca del 88% de las empresas— Las pequeñas con un 9%, las medianas con un 2,5% y las grandes con 0,8%. El rasgo estructural general es pues que las Mipyme explican cerca del 99% del tejido empresarial formal caleño y éste se mantiene en cuanto a estructura proporcional aun con *shocks* exógenos como el cierre por la Covid-19 y el estallido social.

Tabla 1. Tejido Empresarial Formal (inscritos) Cali Según Tamaño. (Sem I 2019-2023)

	2019		2020		2021		2022		2023	
Tamaño	freq	%	freq	%	Freq	%	freq	%	freq	%
Micro	71404	87.5	40678	89.5	68005	87.3	76040	87.7	83418	88.3
Pequeña	7505	9.2	3262	7.2	7232	9.3	7790	9.0	8154	8.6
Mediana	2053	2.5	1127	2.5	2064	2.6	2231	2.6	2250	2.4
Grande	613	0.8	396	0.9	610	0.8	654	0.8	675	0.7
Total	81575	100	45463	100	77911	100	86715	100	94497	100

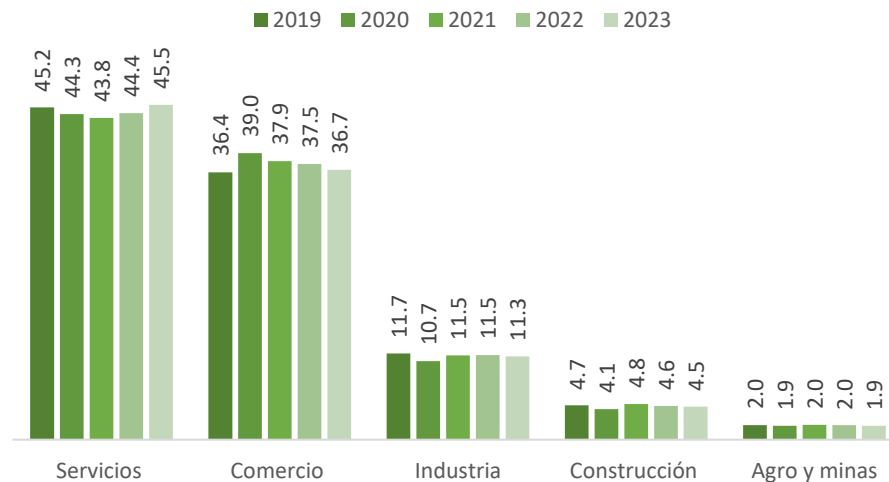
Fuente. Elabora Centro de Inteligencia Económica y Competitividad con base en Cámara de Comercio de Cali

Para ver en detalle lo anterior se muestran los datos del cuadro 1, donde se puede inferir que el efecto de la pandemia sobre el número de empresas inscritas fue relativamente homogéneo, el número de pequeñas se contrajo en 30.726 unidades (un 43%), la contracción de las pequeñas fue de 4.243 empresas (un 56,5%), las medianas 926 (un 45,1%) y las grandes se contrajeron en 217 (sólo un 35,4%).

De otra parte, la recuperación económica tras la apertura y la consecuente consolidación del crecimiento de la dinámica empresarial formal implicó el crecimiento de todos los tipos de empresas formales según su tamaño comparados con el periodo previo a pandemia. En efecto, el tejido empresarial formal creció entre 2019 y 2023 un 15,8% de manera general. Este crecimiento tanto por estructura del tejido empresarial como por la dinámica de cada tipo de empresa, fue jalonado por las micro. En particular durante el año 2022 y 2023 las empresas micro aumentaron en 12.014 (crecieron un sorprendente 16,8%), las pequeñas aumentaron en 649 unidades (crecimiento del 8,6%) las medianas 197 empresas (crecimiento del 9.6%) las grandes empresas en 62 (crecimiento de 10,1%).

Finalmente, vale señalar que otro elemento estructural, del tejido empresarial caleño es la vocación de Cali hacia los servicios (44,7% en promedio en el periodo) y el comercio (37,5%), esto implica que en Cali cerca de 8 de ca10 empresas son del sector de servicios y comercio. Alrededor del 11% son del sector industrial-manufacturero y un 4,6% asociado a la construcción, en su conjunto conforman el sector secundario con casi un 16% de las empresas. Ver gráfico 2.

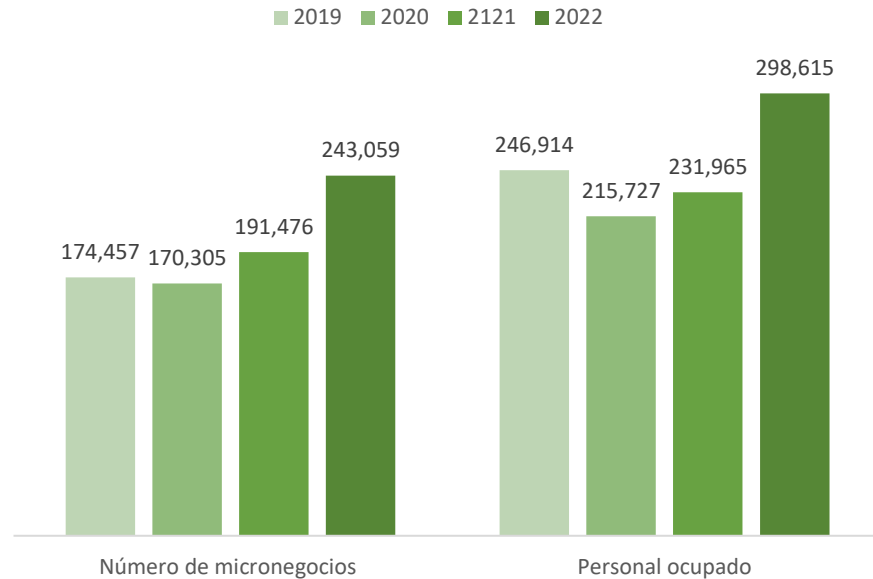
Gráfico 2. Tejido Empresarial Formal Cali Según Grandes Ramas de Actividad. (Sem I 2019-2023)



Fuente. Elabora Centro de Inteligencia Económica y Competitividad con base en Cámara de Comercio de Cali

De otra parte, un elemento importante del tejido empresarial son los micronegocios (Empresas de hasta 9 empleados). Interesan éstos de forma general, es decir contabilizando tanto los formales como los no formales. Para ello se acude a la encuesta de Micronegocios del DANE. De acuerdo con esta fuente la administración de Jorge Iván Ospina recibe Cali con 174mil micronegocios, los cuales generaban cerca de 247mil empleos (incluyendo a los propietarios. Ver gráfico 3. El efecto del cierre por Covid-129 destruyó durante el 2020 (reactivación incluida) 4.152 micronegocios y con ello más de 31mil empleos, tal fue el impacto del *shock*. El gráfico 2 informa también que la reactivación y consolidación del crecimiento dejan para la ciudad un balance neto positivo, con los datos disponibles a la fecha se tiene que frente a la situación inicial de 2019 esta administración entrega para el 2022 un incremento de más de 68mil micronegocios y con ello la generación de cercad de 52mil empleos, los cuales no sólo recuperan los efetos de la pandemia sino que además reflejan un crecimiento neto en los cuatro años de un 28,2% de micronegocios y un aumento del 17,3% generados por estos.

Gráfico 3. Tejido Empresarial Informal Cali: Micronegocios y Empleos Generados por Éstos

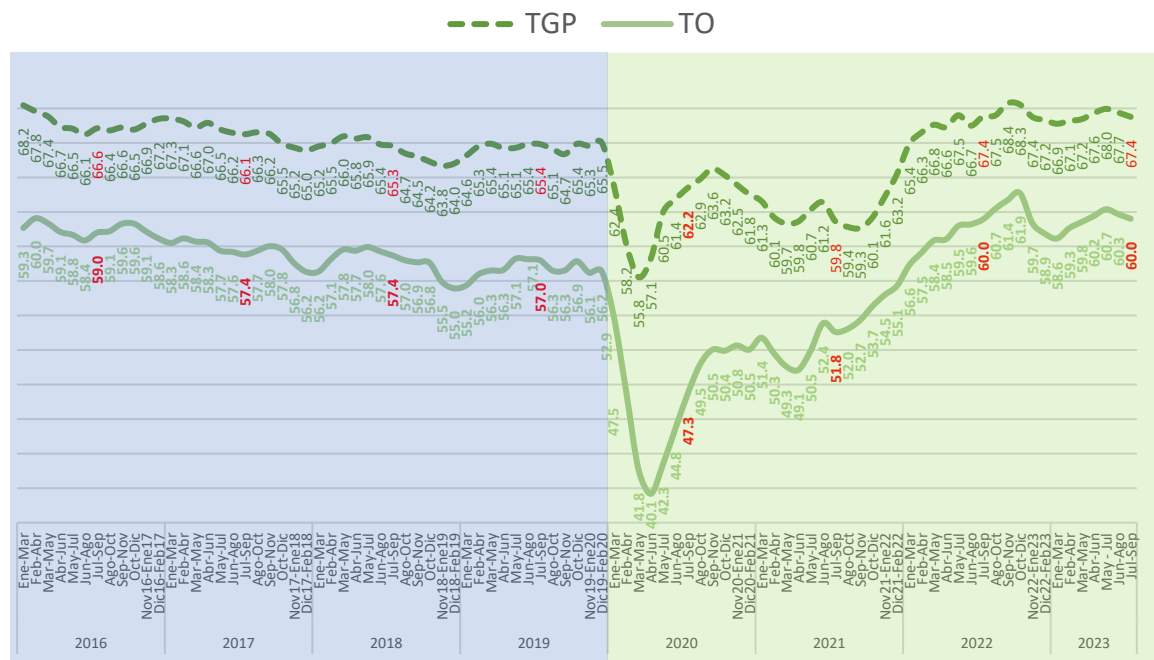


Fuente. Elabora Centro de Inteligencia Económica y Competitividad con base en EMICRON DANE.

Mercado Laboral en Santiago de Cali

En pre pandemia se tiene un mercado laboral con tendencias al decaimiento. Durante el cuatrienio 2016-2019 el indicador de oferta laboral TGP (tasa global de participación) señala un deterioro —contracción— al pasar de valores medios de 66,9% a 65,2% en 2019, es decir durante el cuatrienio la cantidad de personas de 15 años o más que trabajaban o buscaban trabajo cayó en 1,7 p.p como media. Ver gráfico 4. Así mismo el indicador de demanda laboral TO (tasa de ocupación) se contrae en 2,8 p.p así durante el 2016 la economía caleña absolvía con un trabajo efectivo a 59,2 de cada 100 personas de 15 años o más, como media el indicador caen en 2019 a 56,4 personas de cada 100 mayores de 15 años. De la dinámica anterior la tasa de desempleo se incrementó en 2 p.p. Ver gráfico 4 y 5. Así las cosas visto en volúmenes o miles de personas, la contracción del mercado en el periodo prepandemia implicó como media la destrucción de cerca de 10mil empleos y la entrada de 25 mil caleños al desempleo (buscadores nuevos o aspirantes y cesantes). Ver gráfico 6.

Gráfico 4. Tasa Global de Participación y Tasa de Ocupación en Cali AM 2016 a2023
(medias móviles trim)



Fuente. Elabora Centro de Inteligencia Económica y Competitividad CIEC Secretaría de Desarrollo Económico. Con base en Mercado Laboral DANE

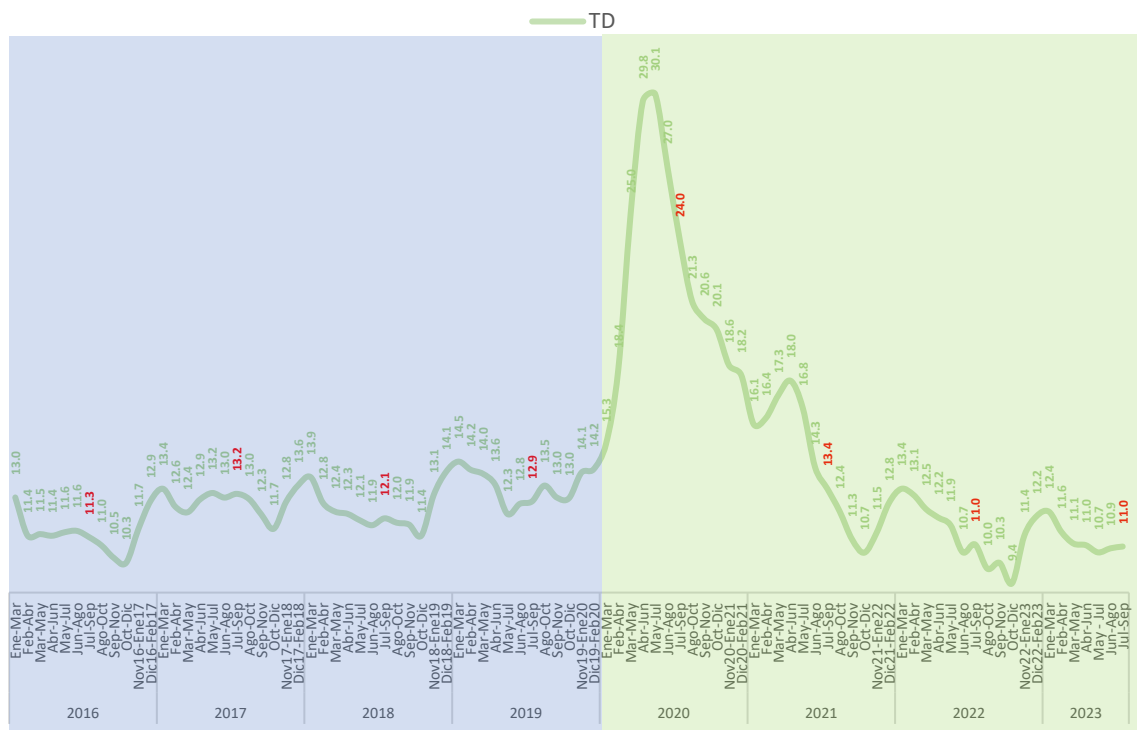
El cierre de la economía y confinamiento en marzo de 2020 se refleja en todos los indicadores de forma abrupta pero con efectos pequeños retardos sobre de la oferta frente a la demanda la cual quizá por el efectos de contratos reaccionó ligeramente más lento. Con todo, las cifras comparadas con la media de 2019 implicaron una contracción de la oferta laboral TGP (tasa global de participación) de 9,4 p.p al pasar de 65,2 como media en 2019 a 55,8 en trim mar-may 2020. Por su parte la contracción de la demanda laboral fue de unos sorprendentes 16,3 p.p. para abr-jun de 2020 al ubicarse en solo un 40,1% en dicho periodo. Por su lado, el *shock* sobre la tasa de desempleo TD fu máximo en el trimestre may-jul de 2020 al ubicarse en 30,1% (aumento de 16,6 p.p.) es decir que la TD más que se duplicó) Ver gráficos 4 y 5.

Visto en niveles o volúmenes de personas, el *shock* del cierre implicó para el trimestre may-jul que 330mil caleños estuvieran en situación de desempleo (172mil más que la media de 2019). La ocupación fue de sólo 724mil personas (287 empleos destruidos frente a 2019). Ver gráfico 6.

Tras un relativamente lento proceso de flexibilizaciones iniciados hacia mayo de 2020 con actividades de poco contacto, la estrategia del “Pasaporte Sanitario” y algunos pilotos y pactos convenidos con el sector empresarial se hace apertura gradual de la economía —por ejemplo los pilotos con restauranteros ya en agosto de 2020, los aforos controlados en los días sin IVA en

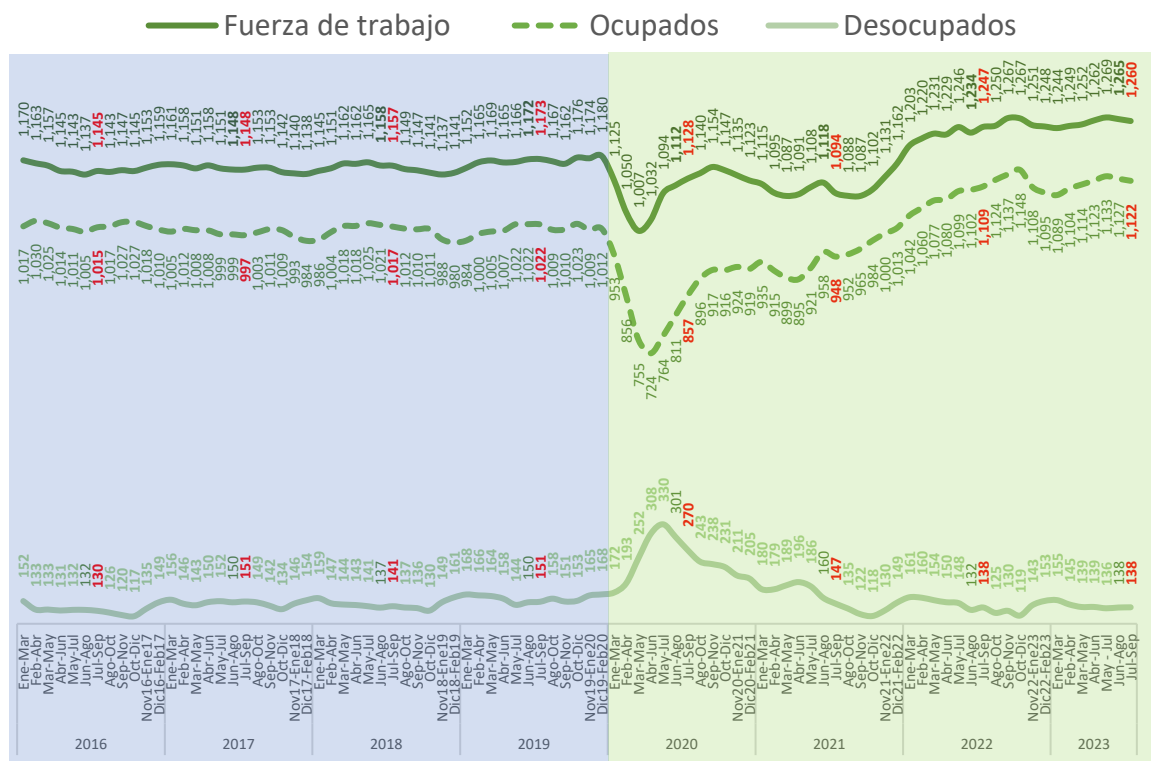
octubre de 2021—, ello implicó que los indicadores presentaran mejoría pero en forma de rebote es decir en forma de “V” en los gráficos sino en la forma de un símbolo de la marca Nike, es decir una caída aguda con un recuperación relativamente lento. Proceso que finalizó en junio 30 de 2022 con la orden presidencial de Duque fecha para la cual ya el proceso de reactivación se venía consolidando y había sido un poco lastrado en su recuperación por efectos del estallido social el mayo de 2021, no obstante, el efecto del estallido fue más coyuntural y la recuperación de los indicadores en general tomo forma de “V” a corto plazo para continuar la senda de mejora. Ver gráficos 4, 5 y 6.

Gráfico 5. Tasa de Desempleo en Cali AM 2016 a2023 (medias móviles trim)



estallido social de por medio—lo cual es más de 100mil empleos superior a los recibidos del gobierno anterior. Si mismo en Cali cerca de 140mil desocupados siguen siendo un reto de política, no obstante, estos son casi 18mil menos que los registrados como media en 2019.

Gráfico 6. Volúmenes en miles de Fuerza de Trabajo, Ocupados y Desocupados en Cali AM 2016 a2023 (medias móviles trim)



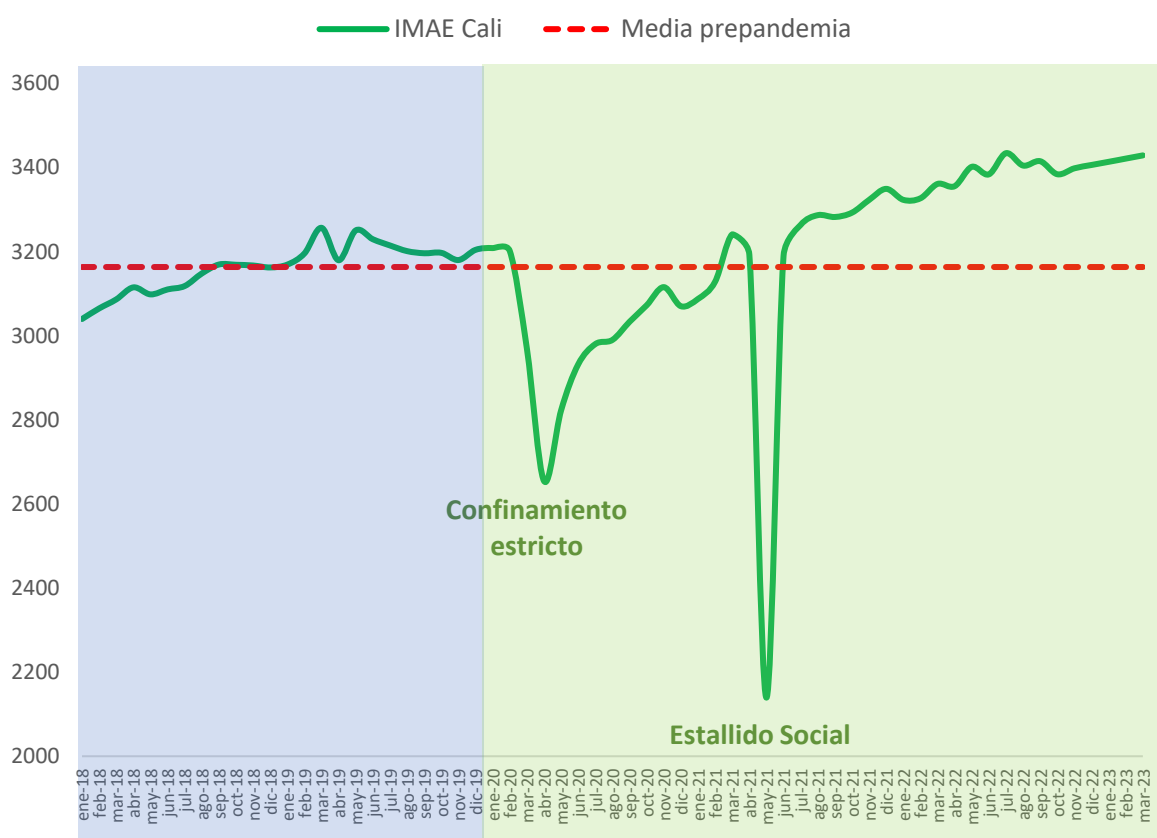
Fuente. Elabora Centro de Inteligencia Económica y Competitividad CIEC Secretaría de Desarrollo Económico. Con base en Mercado Laboral DANE

El Crecimiento Económico en Santiago de Cali

Un componente adicional, junto con la demografía empresarial y el mercado laboral que da cuenta del desempeño económico es nivel de valor y por tanto de actividad económica del distrito. Para efectos de ver tal dinámica se utiliza el índice mensual de actividad económica IMAE el cual es estimado de forma conjunta por al SDE y la Universidad Javeriana de Cali. Una primera aproximación es ver el indicador en niveles, más allá de la escala de valor interesa observar el nivel del mismo en el tiempo frente a la media del indicador previo al 2019. La gráfica 7 muestra que la tendencia del crecimiento económico fue positivo con valores mas altos hacia 2019. La gráfica muestra además el shock del cierre en el mes de

abril el indicador se contrae cerca de un 16,1% comparado con la media del periodo anterior. Los efectos de la reactivación, recuperación se observan en el crecimiento en forma de símbolo de Nike habiendo recuperado los niveles previos a pandemia ya en marzo de 2021. El nivel de actividad vuelve a contraerse en el estallido social de mayo de 2021 lo cual implica una contracción de la economía del 32,4% comparado con la media del 2018-2019. Nótese sin embargo que como el levantamiento de bloqueos en puntos de resistencia implicó la reactivación inmediata del funcionamiento del aparato productivo, el indicador rápidamente recupera la senda de crecimiento. Ver gráfico 7.

Gráfico 7. Nivel del IMAE en Cali 2018 a 2023



Fuente. Elabora Centro de Inteligencia Económica y Competitividad CIEC Secretaría de Desarrollo Económico. Con base en IMAE Universidad Javeriana-Alcaldía de Cali

La senda es creciente y superior a los niveles de la media del periodo anterior ya desde julio de 2021 y para el primer trimestre de 2023 la actividad económica con la viene cerrando el 2023 es un 8,1% superior al cierre del periodo prepandemia. Ver gráfico 7. Con todo es necesario que el ajuste de la tasa de crecimiento recupere los niveles históricos del 33%.

Dinámica de la pobreza monetaria y desigualdad en Cali

En este informe se examina el comportamiento de la pobreza monetaria para la ciudad de Cali, entre el 2012 y el 2022, además de las tendencias de la desigualdad en la distribución del Ingreso para un periodo más amplio y la dinámica de otros indicadores ligados al mercado laboral y la actividad económica de la ciudad entre el 2019 y lo corrido del 2023.

Pobreza Monetaria: Algunos Conceptos Básicos

La conceptualización de la pobreza por ingresos implica considerar la definición de línea de pobreza, la cual se determina como el valor de una canasta normativa necesaria para adquirir un mínimo vital. Tal mínimo vital se establece como un estándar, norma social o estado de situación deseable.

Así, para autores como A.K. Sen (1983) tal mínimo vital alude a un “núcleo irreductible” que brinda a las personas la capacidad de satisfacer sus necesidades para sobre vivir, en términos de alimentación mínima para cumplir con un básico nutricional, el cobijo o guarida (vivienda) entre otros. En ese sentido, un concepto de Líneas de Pobreza adoptado por la CEPAL en su actualización de 2018 a su vez asumida por el DANE (2020, 2021) es el siguiente:

“La línea de pobreza representa un valor monetario en que se consideran dos componentes: el costo de adquirir una canasta básica de alimentos y el costo de los demás bienes y servicios, expresado sobre la base de la relación entre el gasto total y el gasto en alimentos.” CEPAL (2018)

Ahora bien, para la medición de la pobreza monetaria es necesario tener presente que se construye con base en dos componentes a saber:

- El valor de las líneas de pobreza
- El ingreso per cápita disponible de la Unidad de Gasto: es el resultado de dividir el ingreso corriente disponible de la unidad de gasto entre el número de personas que la conforman. Es un valor mensual y se compara con las líneas de pobreza, también mensuales.

Es importante tener en cuenta que desde el 2019, la construcción de las líneas de pobreza se realiza teniendo como fuente de información la estructura de gasto de la Encuesta Nacional de Presupuesto de los Hogares (ENPH) 2016 - 2017. Los ingresos de la unidad de gasto, por su parte, son medidos oficialmente a través de la Gran Encuesta Integrada de Hogares – GEIH.

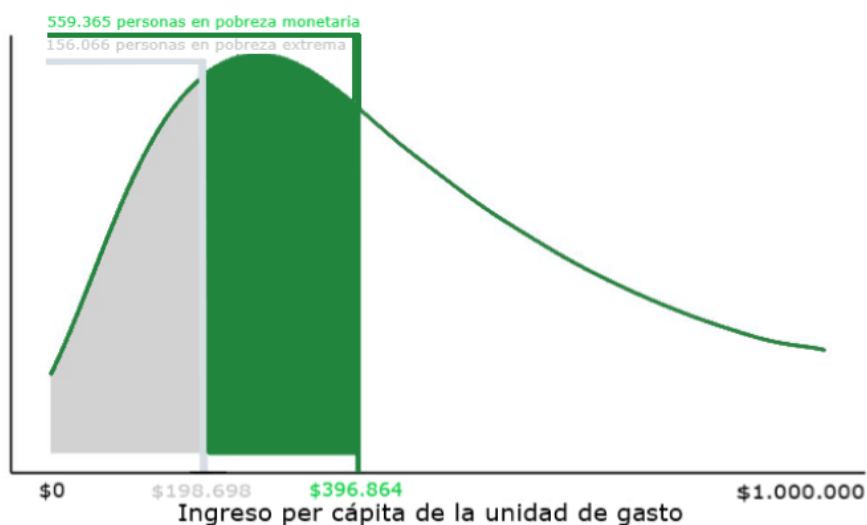
La GEIH fue rediseñada en el 2019 y nuevamente en el 2021, pasando de utilizar el marco muestral del Censo de Población y Vivienda del año 2005, al construido en 2018, además se incorporaron cambios en el cuestionario de preguntas, que permitirán innovaciones en la medición del ingreso. Para efectos de comparabilidad, en el 2021 el DANE implementó de forma paralela las dos versiones de la GEIH (2005 y 2018) pero los resultados contrastados evidenciaron sistemáticamente cambios de niveles de las series en los indicadores principales que afecta su comparabilidad a partir del año 2021 con respecto a los anteriores años. Por tanto, para los datos presentados por el DANE en esta vigencia, se utilizó un factor de empalme para los indicadores de mercado laboral que modifica los factores de expansión de la GEIH, y un factor de empalme que garantiza la comparabilidad temporal solo (2021-2022) en los indicadores derivados de las variables de ingreso.

Con esta claridad en mente se pudo señalar que, la incidencia de la pobreza monetaria se determina como el porcentaje de personas que no tienen un ingreso para pagar el valor de una canasta de bienes y servicios básica. Ahora bien, el valor de dicha canasta de bienes y servicios personas depende de la estructura del gasto de cada región pues varían tanto los precios como la canasta misma. Por ejemplo, los arriendos son más altos en Bogotá que en un municipio del Cauca o del Valle, pero también la canasta que compone una dieta en cada región es diferente, lo propio ocurre con los precios y canastas entre lo rural y lo urbano, de tal suerte que se definen diferentes líneas de pobreza monetaria para cada ciudad en las regiones y, por zona (urbana o rural) al interior cada región.

Por otra parte, la pobreza extrema se define como “...el costo per cápita mínimo necesario para adquirir una canasta básica de alimentos, que tenga los requerimientos calóricos adecuados en un área geográfica determinada.” DANE (2020).

En el caso de Cali y su área metropolitana en 2022, última fecha de informe sobre pobreza monetaria publicado por el DANE, el valor de la pobreza monetaria estaba tasado en \$396.864 per cápita mensuales y 559.365 caleños tenían ingreso per cápita igual o menor de la línea verde hacia la derecha. El valor normativo de la canasta de alimentos para la línea de pobreza extrema fue de \$198.698 pesos mensuales per cápita y con un ingreso igual o menor a éste se encontraban 156.066 residentes en Cali (gráfico 1.)

Gráfico 8. Población Bajo Línea de Pobreza Monetaria y Pobreza Extrema en Santiago de Cali
2022



Fuente: Adaptación Centro de Inteligencia y Competitividad CIEC. Secretaría de Desarrollo Económico de Cali con Base en DANE (2023)

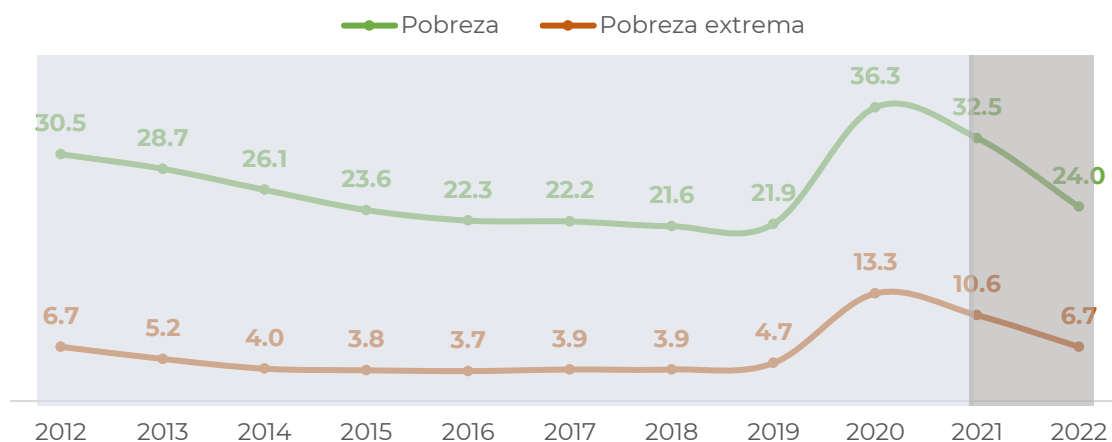
Evolución de la Pobreza Monetaria en Cali

De acuerdo con los datos del DANE, la evolución de la incidencia de la pobreza monetaria (PM) en la ciudad de Cali presentó una tendencia decreciente entre el 2012 al 2019 pasando de 30,5% a 21,9%, esto equivale a -8.6 puntos porcentuales (p.p.). Estas cifras indican que, en 2012 tres de cada 10 personas eran pobres o se ubicaban por debajo de la línea de pobreza, mientras en 2019, lo eran cerca de 2 de cada 10 personas (gráfico 9).

Sin embargo, esa tendencia de mejoría se vio afectada por el impacto de la Covid-19 que, vía confinamiento, el cierre de empresas y la consecuente destrucción de puestos de trabajo, generó un incremento de la incidencia de la pobreza del 36,3%, aumentando 14,4 p.p. frente a 2019. Gracias a esto, en un solo año, Cali pasó de tener 558.360 personas pobres a 934.350.

Para el 2021, el proceso de reactivación que se efectuó en la ciudad tuvo efectos positivos sobre la incidencia de pobreza, esta se redujo a 32,5%. Posteriormente, en el año 2022 la tasa de incidencia bajó a 24% y cerca de 192 mil caleños que estaban en pobreza monetaria en el 2021, dejaron de estarlo, pues se pasó de 751 mil personas en PM a 559 mil. Si bien, estas cifras son un reflejo de la recuperación en materia económica y de empleo que viene mostrando la ciudad después del periodo de pandemia y el estallido social, rondan las cifras del año 2015, lo que implica aún cerca de 7 años de atraso.

Gráfico 9. Incidencia de la Pobreza Monetaria y Pobreza Monetaria Extrema en Cali, 2012 - 2022



Fuente: Elabora Centro de Inteligencia y Competitividad CIEC. Secretaría de Desarrollo Económico de Cali con Base en Pobreza y Desigualdad DANE (2023)

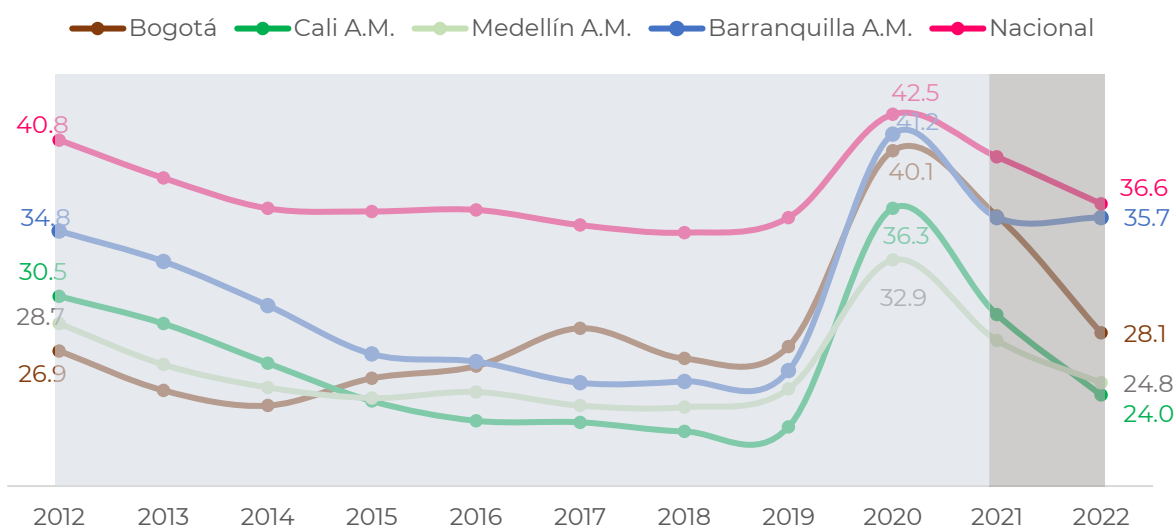
La incidencia de la pobreza monetaria extrema (PME), de manera similar a la PM presentó una tendencia decreciente en Cali entre 2012 a 2018, un año antes que la PM, pasando de 6,7% a 3,9% (cayó 2,8 p.p.). El impacto de la pandemia Covid-19 ubicó el indicador en 13,3%, es decir que, en 2020 13 de cada 100 caleños no tuvieron los recursos necesarios para proveerse una canasta con el

mínimo de alimentos para no tener déficit nutricional y calórico. Visto en niveles, 342.438 caleños se encontraron en esa condición.

Para el 2021 la PME fue de 10, 6%, es decir 245.788 caleños y caleñas que se encontraban bajo esta condición. En 2022, la tasa de incidencia cayó 3,9 p.p. y son 89.722 personas las que logran salir de la PME. Esta cifra aún impone retos en las estrategias que como sociedad se tomen para mitigar estos efectos (gráfico 9).

Ahora bien, si se compara lo evidenciado en Cali con la dinámica de crisis y recuperación de las otras ciudades principales, se tienen algunas apreciaciones relevantes: la primera es que la ciudad de Cali entre el año 2016 y 2020 presentó la menor incidencia de pobreza entre las cuatro principales ciudades y se encontró muy por debajo de la tasa nacional. La segunda es que el impacto de la Covid-19 fue mucho más agudo en las demás ciudades salvo en Medellín. Dicho de otra forma, los datos revelan que la dinámica de Cali de mejora en su indicador de pobreza monetaria durante la década pasada blindó a la misma frente al impacto relativo de la Covid-19 cuando se compara entre ciudades (gráfico 10).

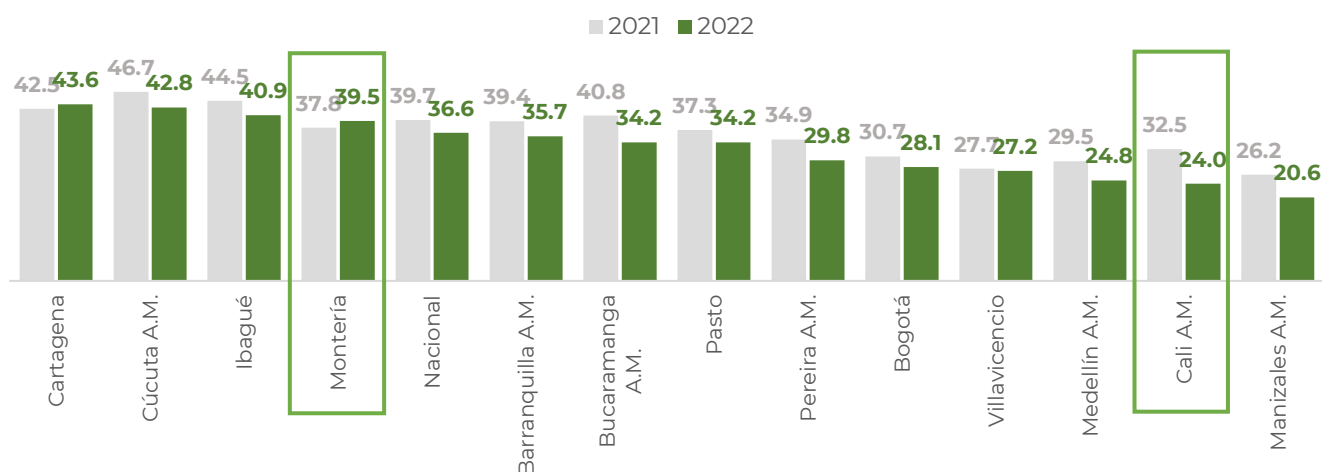
Gráfico 10. Incidencia Pobreza Monetaria ciudades principales y área metropolitanas 2012 - 2022 Cali A.M., Medellín A.M. y Bogotá



Fuente: Elabora Centro de Inteligencia y Competitividad CIEC. Secretaría de Desarrollo Económico de Cali con Base en Pobreza y Desigualdad DANE (2023)

Al profundizar sobre los datos presentados por el DANE, para las 13 ciudades principales y Áreas Metropolitanas en 2021 y 2022, Cali fue la segunda ciudad con menor incidencia de población en Pobreza Monetaria (24%) siendo superada solo por Manizales y mostrando grandes avances frente a 2021, año en el que se ubicó como quinta (gráfico 11).

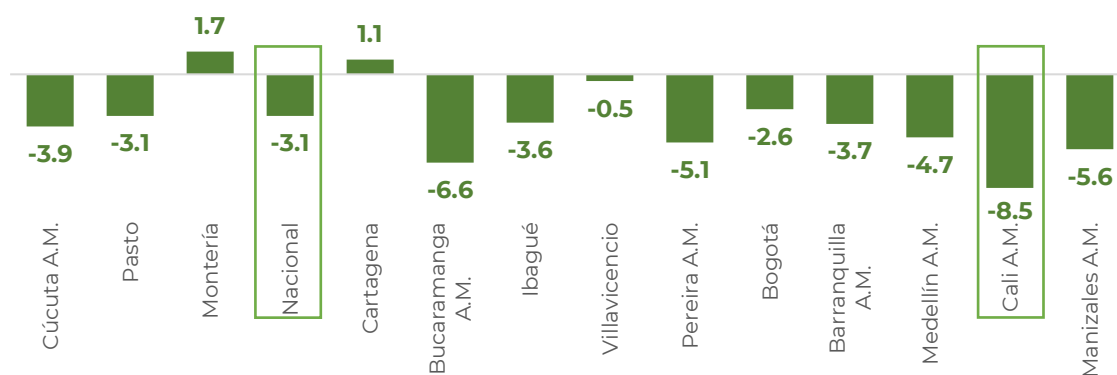
Gráfico 11. Incidencia de Pobreza Monetaria 13 Ciudades y A.M. 2021 – 2022



Fuente: Elabora Centro de Inteligencia y Competitividad CIEC. Secretaría de Desarrollo Económico de Cali con Base en Pobreza y Desigualdad DANE (2023)

Sumado a lo anterior, Cali fue la ciudad que logró reducir en mayor proporción la incidencia en PM entre estos dos años. En este periodo, la PM se redujo -8,5 puntos porcentuales, cifras alentadoras para la ciudad (gráfico 12). Aunque la incidencia de PM en Cali en 2022 cayó frente a 2021, la cifra aún es superior a los niveles pre pandemia (PM 21.9% para 2019). Hasta ese año Cali venía en promedio 8 p.p. por debajo del promedio calculado por la CEPAL para la región (30%).

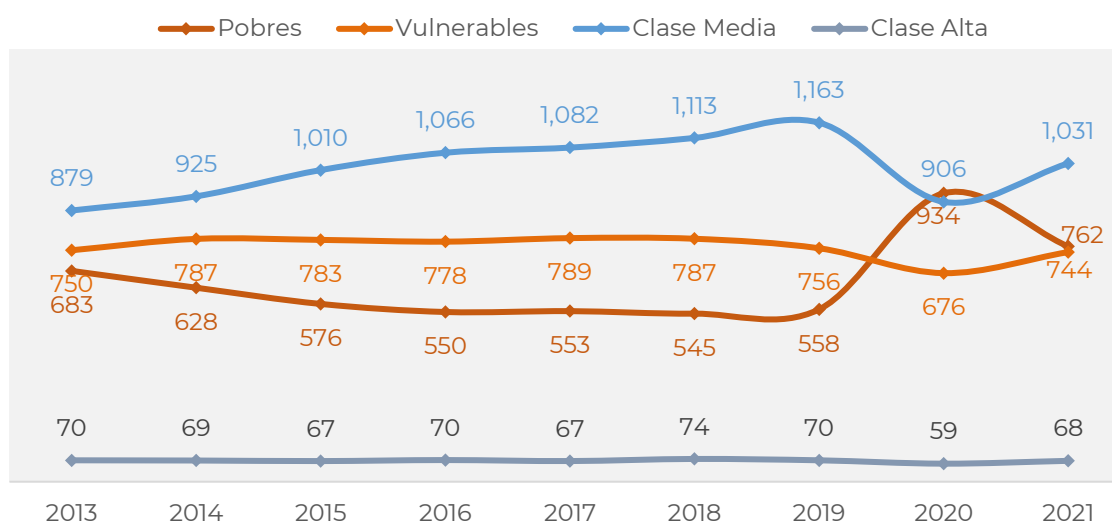
Gráfico 12. Incidencia de Pobreza Monetaria 13 Ciudades y A.M. 2021 – 2022



Fuente: Elabora Centro de Inteligencia y Competitividad CIEC. Secretaría de Desarrollo Económico de Cali con Base en Pobreza y Desigualdad DANE (2023)

Respecto a la taxonomía del DANE para clases sociales según ingreso, se evidencia que el aumento de los pobres se hizo fundamentalmente por absorción de la clase media y no tanto de los vulnerables como pudiera pensarse desde la intuición: la clase media pasó de 1.163.000 personas en 2019 a 906mil en 2020, salen 256mil personas. Los vulnerables pasaron de 756mil a 679mil en dichos años, salen 80mi personas. La clase alta pasó de 70mil a 59mil personas, pero los datos no permiten identificar que necesariamente esas 11mil personas cayeran en pobreza. Los flujos de recuperación en el 2021 se mueven en similares proporciones y sugieren un efecto rebote en la estructura tras la recuperación (gráfico 13).

Gráfico 13. Evolución de las Clases Sociales en Cali 2013 – 2021 (miles de personas)



Fuente: Elabora Centro de Inteligencia y Competitividad CIEC. Secretaría de Desarrollo Económico de Cali con Base en Pobreza y Desigualdad DANE (2022)

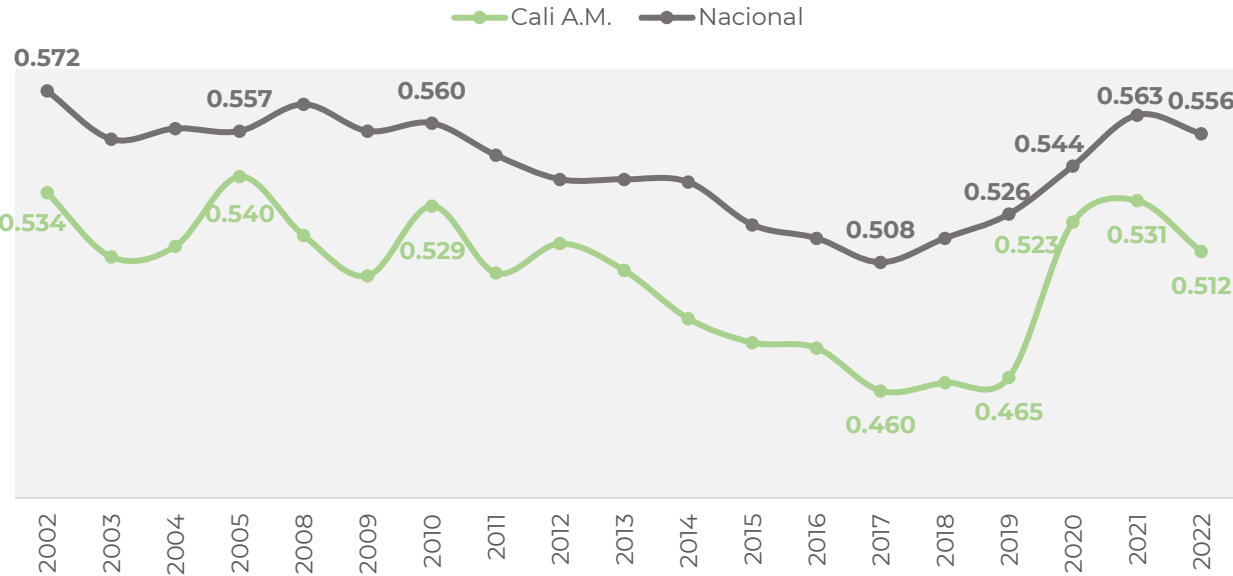
Evolución de la Desigualdad en Cali

Como complemento a la medición de la pobreza, debe de examinarse la desigualdad en la distribución del ingreso, debido a que usualmente las personas tienen percepciones sobre su estado socioeconómico en función de su grupo de referencia. Es decir, una sociedad rica puede ser profundamente desigual, aunque la incidencia de la pobreza sea baja, el sentimiento de privación relativa puede ser grande cuando un sujeto de bajos ingresos se compara con los de altos ingresos. De igual forma, una sociedad con altos niveles de pobreza, donde todos son muy pobres puede ser muy igualitaria desde el punto de vista de la distribución de los ingresos.

El indicador más utilizado a nivel mundial para definir la pobreza y el que presenta el DANE en Colombia es el índice de Gini, este indicador se mueve entre cero y uno, cuando una sociedad es perfectamente igualitaria tendrá un Gini=0 —en ese caso con independencia del nivel de ingresos todos tienen un mismo nivel— en el caso opuesto si la sociedad es totalmente desigual —un sujeto tiene todo el ingreso— el indicador será Gini=1.

En este sentido, el coeficiente de Gini en Cali se ha ubicado por debajo del promedio nacional durante el periodo de análisis, mostrando un comportamiento similar (gráfico 14). Entre 2002 y 2017 el Gini presentó notables mejorías. En este periodo se redujo 0,056 puntos al pasar de 0,523 en 2002 a 0,460 en 2017. Previo a pandemia el índice se había deteriorado levemente en los años 2018 y 2019 y el impacto de la Covid-19 generó un retroceso del progreso logrado en casi 13 años al ubicarse en un valor de 0.523. Al igual que a nivel nacional, Cali se recupera como ciudad, las mejoras en el empleo y como se vio en la reducción de la pobreza, se han traducido en mejoras en la desigualdad. El Gini pasó de 0,531 en 2021 a 0,512 en 2022 reduciéndose en 0,019 puntos, que ubica a la ciudad en un escenario cercano al de 2014.

Gráfico 14. Evolución del Coeficiente de Gini, Nacional y Cali A.M. 2002 – 2022



Fuente: Elabora Centro de Inteligencia y Competitividad CIEC. Secretaría de Desarrollo Económico de Cali con Base en Pobreza y Desigualdad DANE (2023)